



ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ КОМПАНИЙ НТИ

ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ (ТУ)

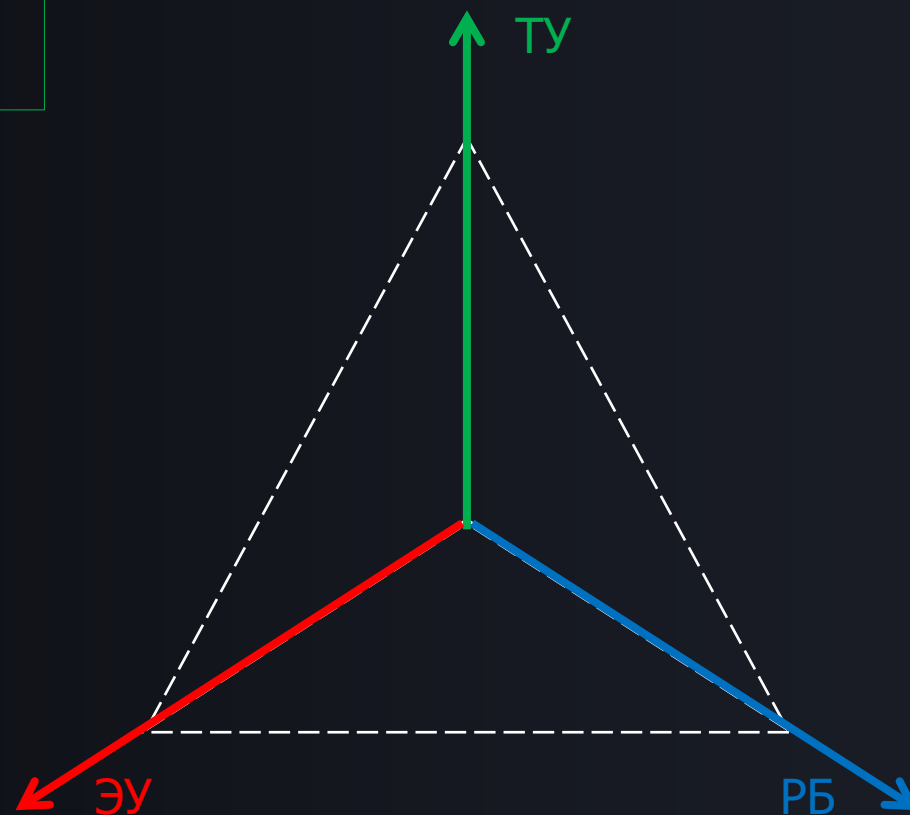
- СКВОТы + NTI Nets
- СКВОТы + NTI Net
- Универсальные СКВОТ
- Старые рынки + СКВОТ

ЭКСПОРТНЫЙ УРОВЕНЬ (ЭУ)

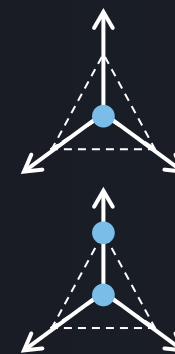
- Глобальные рынки
- Развитые рынки
- Развив. рынки
- Рынки СНГ

РАЗМЕР БИЗНЕСА (РБ)

- Крупный бизнес
- Средний бизнес
- Малый бизнес
- Растущий стартап



ТИПЫ КОМПАНИЙ НТИ



Ранние
стартапы

Держатели
технологий



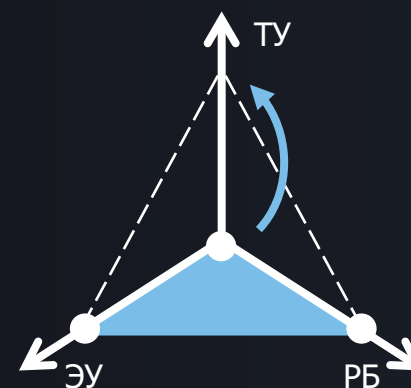
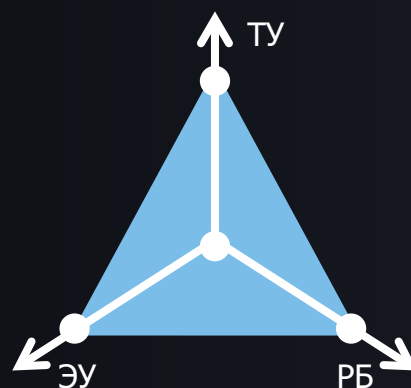
Спонсоры
НТИ

Проводники
НТИ

ФОКУС НТИ

Тип 1 . ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, с опытом построения глобального бизнеса, имеющая успешный опыт выведения на рынок продуктов с уникальными техническими свойствами или уникальной бизнес моделью

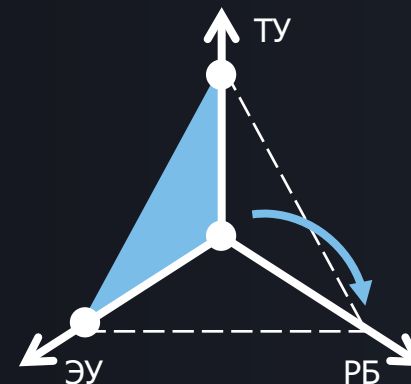
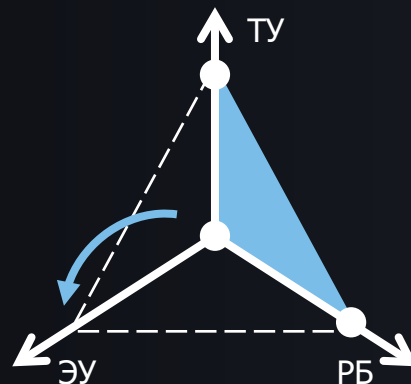


Тип 2 . ОТРАСЛЕВОЙ ПАРТНЕР НТИ

Крупная, но нетехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса

Тип 3 . РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания или группа компаний, обладающая успешным опытом выведения на российский рынок продуктов с уникальными техническими свойствами



Тип 4 . СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя или небольшая высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

Параметры стартовой оценки проектов

1. Технологический уровень

Уровень новизны и доступности технологии для копирования, освоения и продвижения.

2. Уникальность

Аналоги на внутренних и внешних рынках.

3. Зрелость технологии

Оценка технологии через цикл Гартнера.

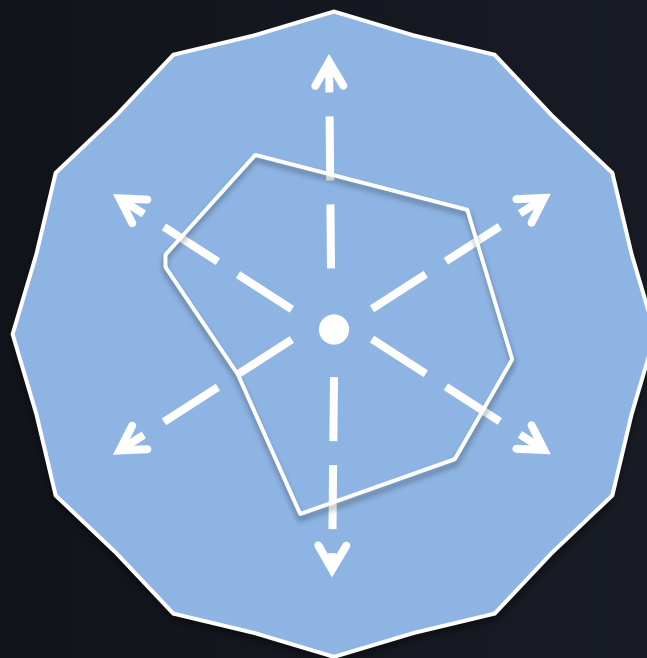
4. Технологическая готовность

Определение TRL и MRL проекта.

5. Опыт команды

Успешные тех. стартапы в копилке инициаторов проекта.

Проекты НТИ



6. Компания - заявитель

Наличие софинансирования в размере не менее 30% от стоимости реализации проекта.
Профильная выручка на целевом рынке.

7. Целевой рынок

Емкость целевого рынка, его конкурентность и темпы роста.

8. Инвестиционный потенциал

Ожидания по выручке и капиталоемкости проекта.

9. Роль для НТИ

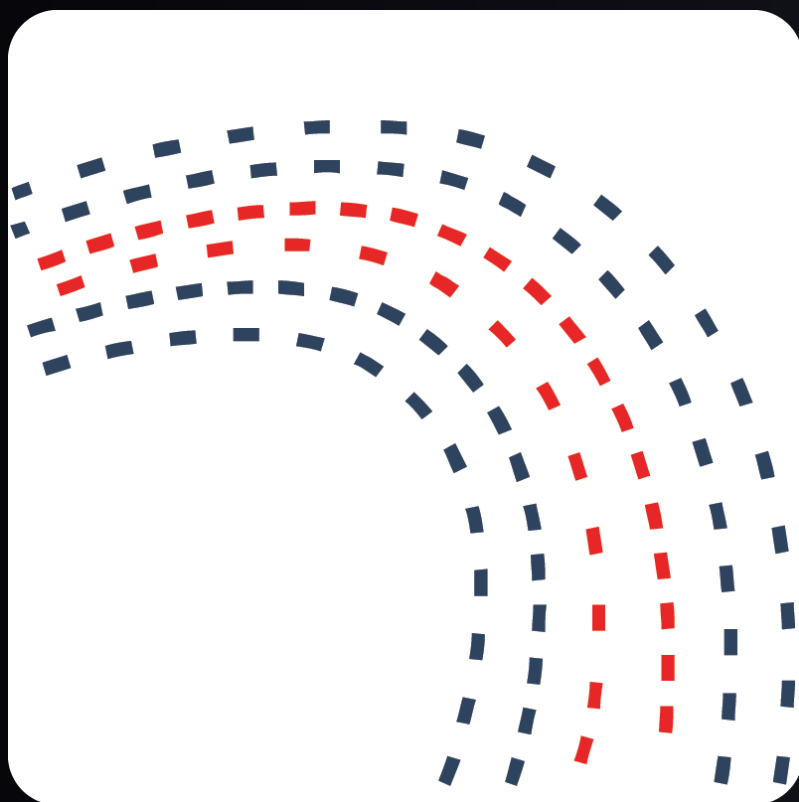
Системный эффект проекта для технологической инициативы.

10. Социальный эффект

Социальные риски и перспективы связанные с реализацией проекта.

ПРОГРАММЫ ПОДДЕРЖКИ И ПРОФИЛЬ ПРОЕКТОВ

ПОДДЕРЖКА ВЫХОДА НА ЗАРУБЕЖНЫЕ РЫНКИ



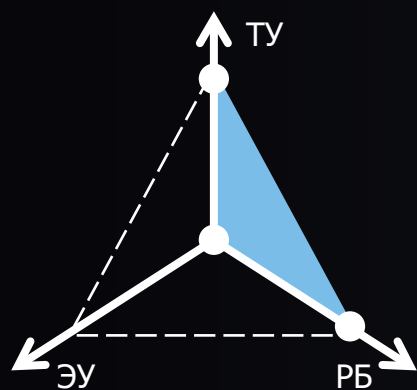
ЭКСПОРТ НТИ

Программа поддержки финальных стадий разработки и вывода на глобальный рынок технологических продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

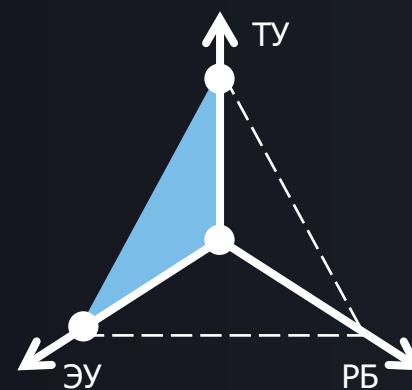
Средние и крупные технологические компании, нацеленные на создание инновационных продуктов и технологий с высоким экспортным потенциалом

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания без опыта построения глобального бизнеса



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

ПРОДУКТ НТИ

Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ

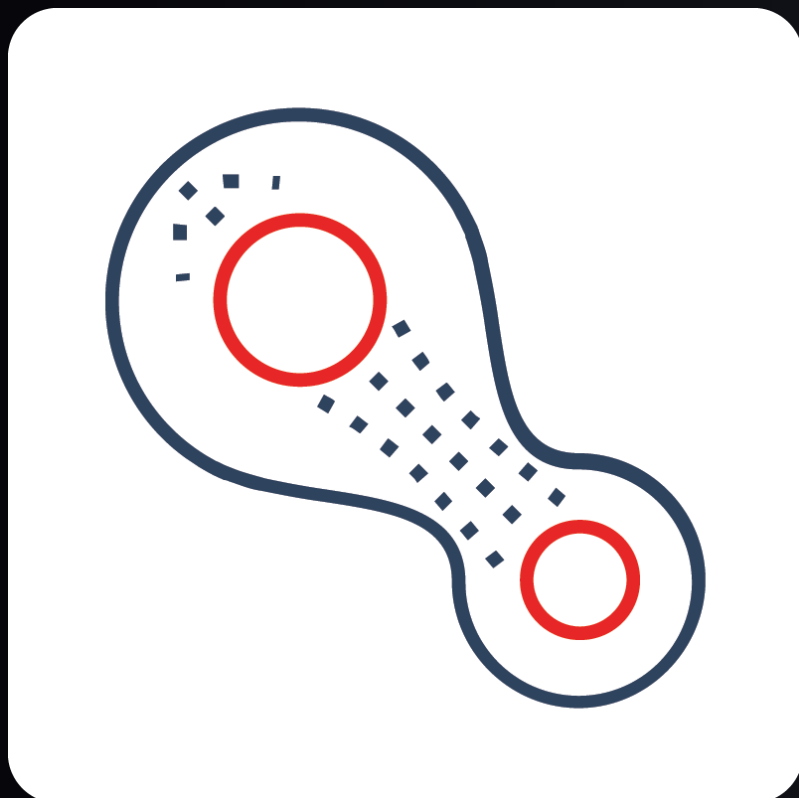
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Уровень технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок и высокий экспортный потенциал
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб.** ;
в сумме не более 495 млн. руб.
- Участие в Экспортном акселераторе компаний НТИ
- Помощь в поиске технологических партнеров в России и за рубежом
- Международный GR

ПОДДЕРЖКА СОЗДАНИЯ НОВЫХ БИЗНЕСОВ



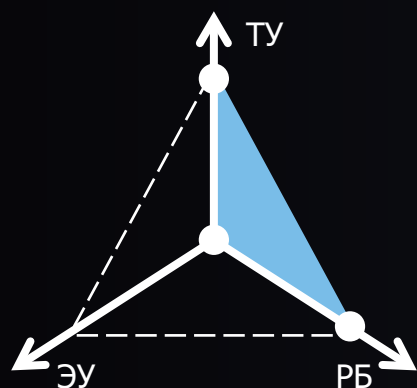
СПИН-ОФФ НТИ

Поддержка создания новых бизнесов по направлениям НТИ на базе крупных технологических компаний

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

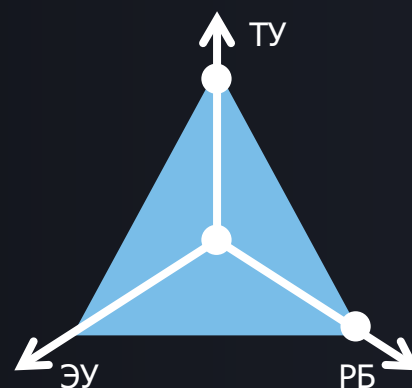
Крупные компании, располагающие перспективными разработками, ориентированными на новые технологические рынки за рамками фокуса их основного бизнеса

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса



ГЛОБАЛЬНЫЙ ЛИДЕР НТИ

Крупная высокотехнологичная компания с опытом построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

ПРОДУКТ НТИ

Создание, доработка и продвижение высокотехнологичных продуктов и услуг с уникальными свойствами, обеспечивающих приоритетные позиции российских компаний на рынках НТИ.

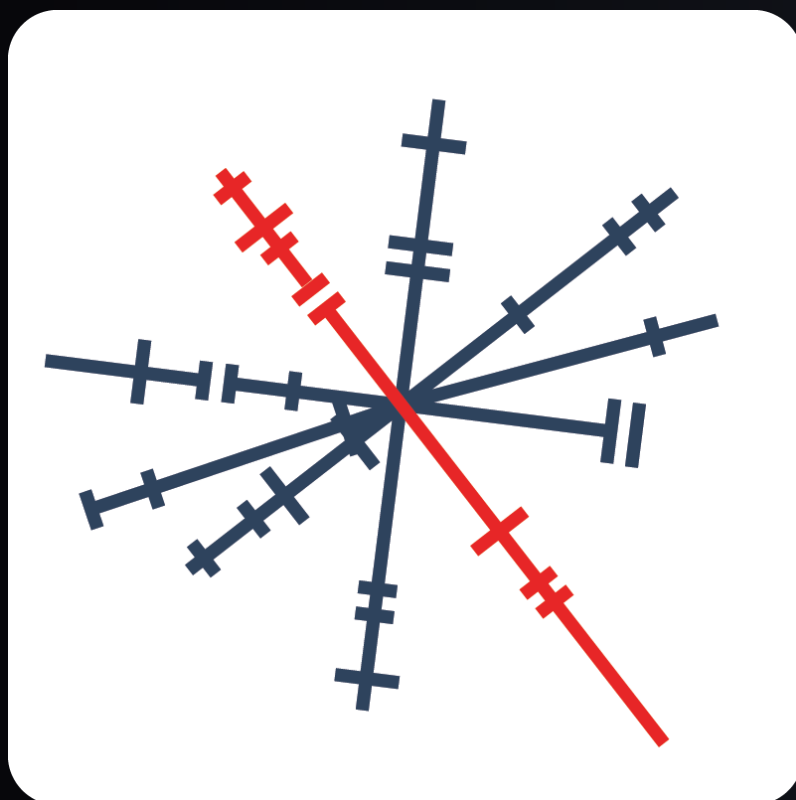
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Готовность «материнской» компании к созданию спиноффа на базе проекта с уровнем технологической готовности TRL 6+
- Ориентация на глобальный рынок и высокий экспортный потенциал
- Не менее 30% внебюджетного финансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - прямые инвестиции в SPV и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб.** ;
- Участие в экспортном акселераторе компаний НТИ
- Поиск технологических партнеров
- Преодоление административных барьеров

ПОДДЕРЖКА R&D ПРОЕКТОВ



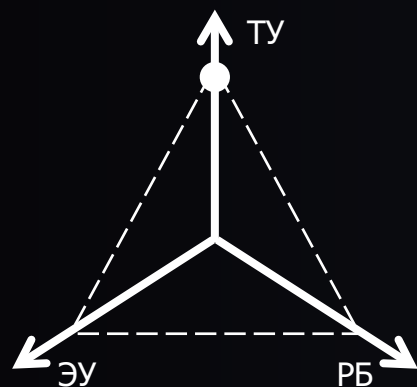
«ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОРЫВ НТИ»

Программа поддержки проектов,
предполагающих создание работающих
прототипов прорывных инновационных
продуктов

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

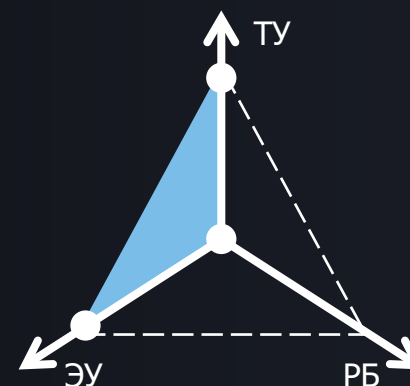
Небольшие команды, технологические компании,
научно-исследовательские центры

УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



СКРЫТЫЙ ЧЕМПИОН НТИ

Средняя высокотехнологичная компания с опытом работы на международных рынках

ТИП ПРОЕКТА:

ТЕХНОЛОГИЯ НТИ

Удовлетворение технологических потребностей рынков НТИ и разработка прорывных решений по направлениям Сквозных технологий НТИ

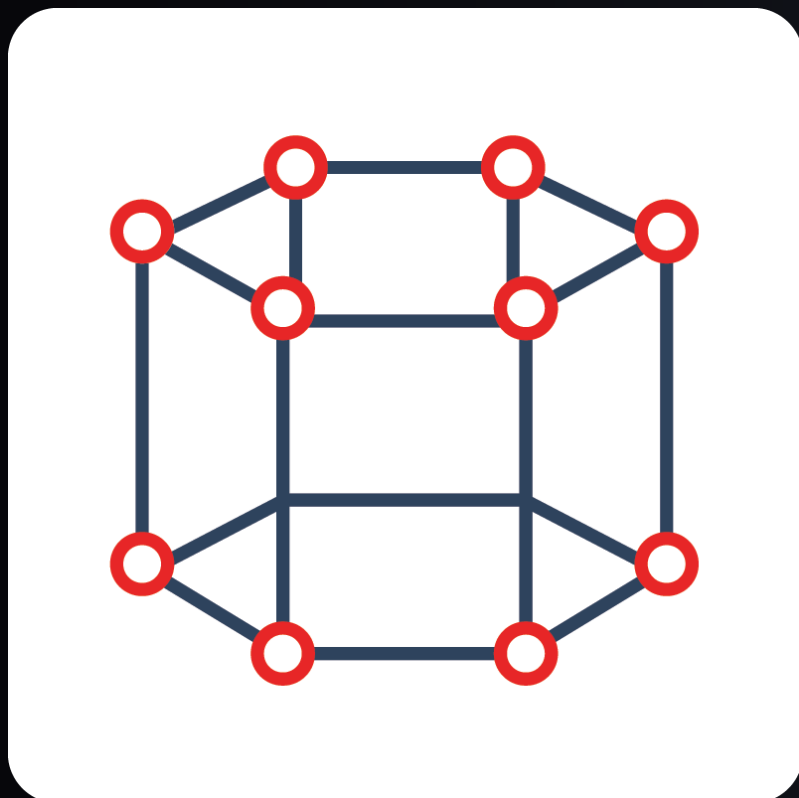
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Ориентация на преодоление технологического барьера и создание технологического решения с превосходящими мировые аналоги характеристиками
- Наличие плана и подтверждённых компетенций создания бизнеса на базе разработки или наличие Заказчика, подтверждающего готовность довести разрабатываемый продукт до рынка
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 165 млн. руб. ;**
в сумме не более 165 млн. руб.
- Помощь в формировании технологических партнерств и поиске заказчиков
- Контакт с инвесторами следующих стадий, продвижение и GR

Поддержка создания технологических сервисов НТИ



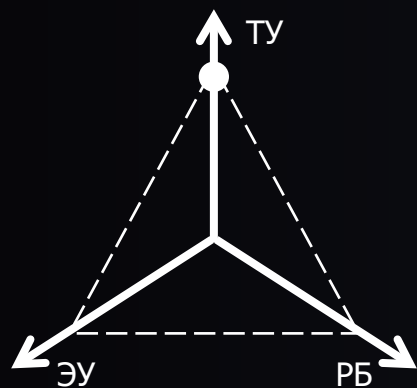
ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Программа поддержки инфраструктурных проектов, в рамках которых создаются условия для развития компаний, ориентированных на мировые рынки.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УЧАСТНИКИ:

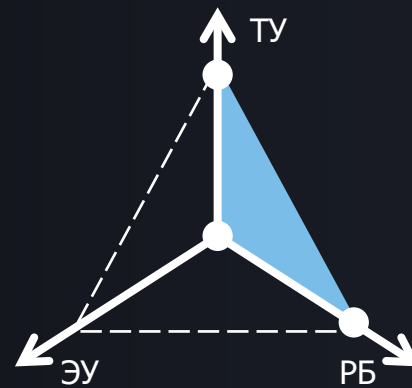
Технологические компании, создающие условия развития инновационных проектов НТИ на этапах их создания, пилотирования, развития.

Условия участия в программе



ХОЛДЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Технологические стартапы, научно-исследовательские институты и коллективы с сильной компетенцией и репутацией на рынке



РЕГИОНАЛЬНЫЙ ИГРОК НТИ

Крупная высокотехнологичная компания, без опыта построения глобального бизнеса

ТИП ПРОЕКТА:

ИНФРАСТРУКТУРА НТИ

Испытательные полигоны, научно-исследовательские, инжиниринговые и сертификационные центры, акселераторы бизнесов по направлениям сквозных технологий НТИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СТАРТОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОЕКТУ:

- Наличие подтвержденного спроса и заказчика на сервис
- Технологическое и качественное соответствие требованиям глобальных рынков НТИ
- Не менее 30% внебюджетного софинансирования от общего бюджета проекта

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ

- Финансовая поддержка
 - в форме гранта **до 155 млн. руб.**
(финальные стадии НИОКР, экспертиза реализуемости проекта мирового класса) ;
 - прямые инвестиции и/или субсидирование процентной ставки по профильному кредиту **до 495 млн. руб. ;**
в сумме не более 495 млн. руб.
- Помощь во встраивании в рыночную и гос. инфраструктуру
- Преодоление правовых и административных барьеров
- Привлечение иностранных партнеров и клиентов

ЦИФРОВАЯ ПЛАТФОРМА РВК

Единая точка доступа
к программам поддержки НТИ



services.rvc.ru



ПРОЦЕДУРА РАБОТЫ С ПРОЕКТАМИ НТИ

ЭТАП 1. ИНИЦИИРОВАНИЕ

1.

ЗАЯВКА НА ПРОЕКТ

- Цель и результат проекта
- Соответствие рынку (ДК) НТИ
- Подход к реализации
- Бюджет проекта и форма финансирования

2.

ЭКСПРЕСС-ЭКСПЕРТИЗА

- Технологический уровень
- Емкость рынка
- Инвестиционный потенциал
- Место в НТИ

Менеджер проекта от НТИ

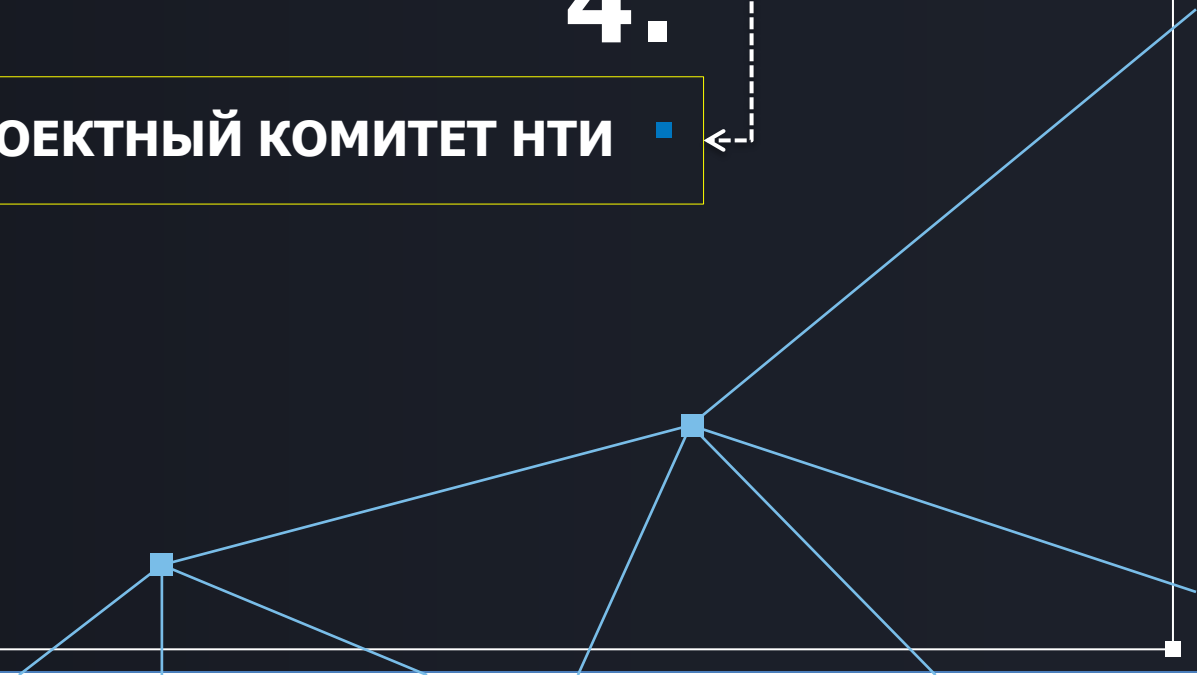
3.

КОНЦЕПЦИЯ ПРОЕКТА

- Основные параметры проекта
- Модель коммерциализации
- План по расходам
- Примерная структура сделки

4.

ПРОЕКТНЫЙ КОМИТЕТ НТИ



ЭТАП 2. РАЗРАБОТКА



ПРОЕКТНЫЙ ОФИС

Структурирование и упаковка



РАБОЧИЕ ГРУППЫ

Подходы к реализации и дорожная карта

Структура управления проектом

Сметы и структура расходов

Механизмы защиты РИД

Изменения в НПА

Исполнители и партнеры

Схема финансирования

Конкурентный анализ

Техническая реализация

Управление рисками



ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

ЭТАП 3. ЭКСПЕРТИЗА

- 1. ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПРОФИЛЬНОГО
ФОИВ**
- 2. ЗАКЛЮЧЕНИЕ МОН**
- 3. НЕЗАВИСИМАЯ ЭКСПЕРТНАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ**
- 4. АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ
ИНИЦИАТИВ**
- 5. НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ЭКСПЕРТИЗА**
- 6. ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА**
- 7. КОМПЛЕКСНОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ
ПО ПРОЕКТУ**

ЭКСПЕРТНОЕ ПОРТФОЛИО

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
СРЕДА

СТАТУС ПРОЕКТА НТИ

ЭТАП 4. СТАРТ РЕАЛИЗАЦИИ

КОРПОРАТИВНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

- Due diligence
- Term Sheet, вкл. условия выхода
- Консультации
- Выход на сделку

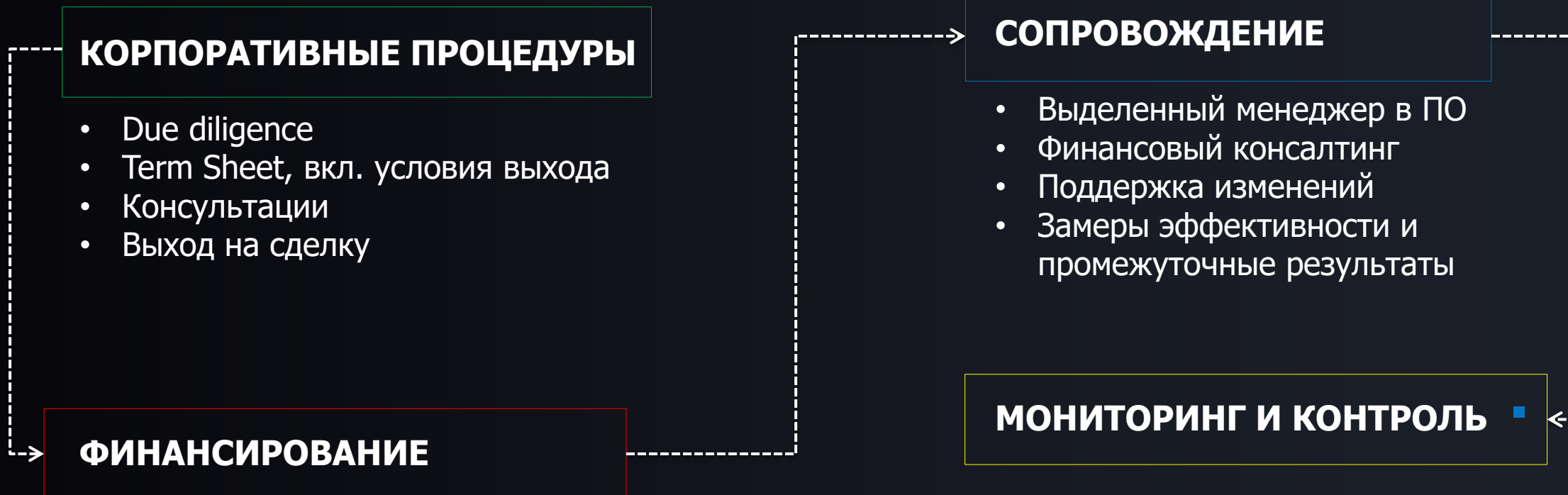
ФИНАНСИРОВАНИЕ

- Бюджет & внебюджет
- Условия старта, приостановки и возобновления финансирования

СОПРОВОЖДЕНИЕ

- Выделенный менеджер в ПО
- Финансовый консалтинг
- Поддержка изменений
- Замеры эффективности и промежуточные результаты

МОНИТОРИНГ И КОНТРОЛЬ



ВОЗМОЖНОСТИ С НТИ

ЭТАП 1. ИНИЦИИРОВАНИЕ

~ 3 недели

15%

ЭТАП 2. РАЗРАБОТКА

~ 2 месяца

40%

ЭТАП 3. ЭКСПЕРТИЗА

~ 1 месяц

75%

ЭТАП 4. СТАРТ РЕАЛИЗАЦИИ

3,5
МЕСЯЦА

- Команда из более 30 профессионалов проектной деятельности
- Доступ к отраслевому сообществу (партнеры, заказчики, инвесторы, регуляторы на одной площадке)
- Пакет бесплатных всесторонних экспертиз, в т.ч. отраслевая и академическая
- Возможность заявить о проекте на гос. уровне

КОНТАКТЫ



services.rvc.ru

+7 (495) 777-01-04

services@rvc.ru